



Jens Chef (tv) och Carl Leijon på EIO:s IT-avdelning.

De skapar effektiva verktyg för bättre service

En viktig uppgift för EIO:s IT-avdelning är att förse övriga medarbetare med effektiva arbetsverktyg som möjliggör bättre service till medlemmarna. Just nu pågår ett omfattande arbete för att förbättra EIO:s hemsida och därmed öka medlemsnyttan.

— Med tanke på vår storlek är IT-stödet väldigt starkt, och det tror jag att det måste vara eftersom vi är en medlemsorganisation, säger Carl Leijon.

Den del av EIO:s IT-miljö som medlemmarna möter di-

rekt är framför allt hemsidan www.eio.se. Den är ett forum för att hålla sig à jour med vad som händer i branschen och få goda råd från EIO. Här finns information om arbetsgivarfrågor och aktuella avtal. Det går också

att köpa produkter och tjänster i webbshoppen. Läs mer om detta på sidan 5 där Carl och Jens också tipsar om hur du får ut mesta möjliga nytta av hemsidan.

Läs mer på sidan 5

EIO fyller 100 år – det ska vi fira!

Reservera den 19 och 20 maj 2006. Då fyller Elektriska Installatörsorganisationen EIO 100 år, och de gångna åren ska vi fira med festligheter i Stockholms Stadshus.

På förmiddagen den 19 maj hålls årsmöte. Därefter blir det två seminarier och sightseeing för de som inte deltar på seminarierna.

På kvällen är det stora jubileumsfirandet i Stadshuset i Blå Hallen och därefter dans i Gyllene salen.

Lördagen den 20 maj styr M/S Teaterskeppet mot Vaxholm med lunch och underhållning ombord.

Blanketter för anmälningar om deltagande kommer att skickas ut i god tid.



För ytterligare information
Lars G Andersson 08-762 75 69
lars.g.andersson@eio.se

Se upp för nätskojare!

Flera företag har nyligen blivit erbjudna att skydda domännamn på internet mot betalning. Branschorganisationen Svensk Handel varnar nu för oetiska affärsmetoder och har placerat två bolag som sysslar med domänregistreringar på sin varningslista.

Det finns ett flertal skojskare som försöker lura företag att skydda domännamn i onödan. Notan kan sluta på upp till 14 000 kronor.

Läs mer på sidan 3

Du hittar oss också på
www.eio.se

Rundabordssamtal med samhällsbyggnadsministern

I början av oktober var vi på EIO inbjudna till Mona Sahlin för rundabordssamtal om upprustningsbehovet av det befintliga bostadsbeståndet. Statsrådet ville diskutera "vilka spännande lösningar branschen har att erbjuda inför denna utmaning". Bland annat ville samhällsbyggnadsministern få en bild av vilka möjligheter elteknikbranschen ser för energieffektiviseringar i samband med dessa förestående renoveringar.

EIO:s vd Hans Enström kunde i samtalen konstatera att morgondagens elteknik finns redan idag, men att man på något sätt måste hjälpa fastighetsägarna att investera för framtiden. För det finns så mycket som en fastighetsägare kan göra (vilket den intresserade till exempel kan läsa om i den utmärkta skriften "Idéboken för fastighetsägare").

Elsäkra fastigheten. Byt ut allt i elanläggningen. Tänk på gränssnittet mellan elanläggning och datorisering. Bra elmätare sparar pengar.

Bättre belysning. Kan halvera energikostnaden. Automatisk belysning; t ex ljusstyrning i trapphus.

Säkerhet och larm. Nödbelysning, värmekabel på tak, passersystem. Kameraövervakning, brandlarm och inbrottslarm.

"Intelligenta Hus". Fastighetsautomation sparar pengar.

Elanläggningar i över en miljon lägenheter byggda före 1975 behöver rustas. Även om investeringarna spar pengar på lång sikt, så är det kortsiktigt fråga om dyra investeringar. Men utan uppmuntran till åtgärder från staten blir det svårt att få fastighetsägarna att nappa på investeringar för framtiden.

40 procent av Sveriges energiförbrukning går till bostäder och service, så subventioner är nödvändiga för att få ner förbrukningen. Olika lösningar till minskad fastighetsskatt kan vara ett sätt att få bukt med renoveringsbehovet. Ett permanent och höjt ROT-avdrag skulle sannolikt medverka till att få fart på investeringarna.

Peter Olofsson,
informationschef,
peter.olofsson@eio.se
telefon 08-762 75 71



EIO-AKTUELLT

Ansvärlig utgivare: Hans Enström, 08-762 75 77

Redaktion: Lena Nordlund, 08-762 75 58, lena.nordlund@eio.se

Peter Olofsson, 08-762 75 71, peter.olofsson@eio.se

Redaktionsråd:

Henrik Junzell, 021-12 29 00, henrik.junzell@eio.se

Tord Martinsen, 08-762 74 71, tord.martinsen@eio.se

Ulf Pettersson, 013-25 30 40, ulf.pettersson@eio.se

EIO-Aktuellts adress: Box 175 37, 118 91 Stockholm

Besöksadress: Rosenlundsgatan 40

Produktion: Odelius New Media #3294, 08-445 87 80.

Tryck: Norrmalmstryckeriet

Adressändringar: Åsa Anderberg, 08-762 74 72, asa.anderberg@eio.se

Välkommen till EIO:s Teledagar 2005!

EIO:s Teledagar 2005 ger dig under några fullmatade timmar information om: CCTV-projektering, TrippelPlay och den nya teleregistreringen. Dessutom en inblick i entreprenadjuridik runt upphandling, släckningen av det analoga TV-nätet och den nya fibercertifieringen. Teledagarna äger rum på följande orter och dagar:

- Malmö tisdag 8 nov 2005, Scandic Sege
- Göteborg onsdag 9 nov 2005, Scandic Crown
- Stockholm torsdag 10 nov 2005, Scandic Järva Krog

PROGRAM OCH TIDER

- 08.30 Kaffe
- 09.00 Välkomna till teledagen. Roger Almholt från EIO inleder.
- 09.15 CCTV-projektering. Kurt Örnberg, SecurityDesign.
- 11.15 Nya teleregistreringen. SS 455 12 01, Per Danell, PD Telekonsult.
- 12.00 Lunch
- 13.00 TrippelPlay. Bra utnyttjande av befintliga nät, Jens Persson, Comhem
- 14.15 Entreprenadjuridik. Upphandling av TeleData-anläggningar, Lars Engell, EIO
- 15.15 Analoga TV-nätet. Släckning av det analoga TV-nätet, nu har det börjat, Örjan Borgström, EUU
- 15.45 Fibercertifiering. Bevisa dina kunskaper, Per Danell, PD Telekonsult
- 16.00 Avslutning

PRIS

Kostnaden för teledagen är 850 kr per deltagare + moms. Kaffe, lunch och dokumentation ingår.

ANMÄLAN

Antalet platser är begränsat, först till kvarn gäller. Skicka din anmälan omgående på fax 040-23 33 82 eller via e-post ann-marie.ericsson@eio.se

**Du kan även anmäla dig på www.eio.se/teleanm2005
Anmälan är bindande.**

För ytterligare information
Roger Almholt 040-35 25 89, roger.almholt@eio.se

Ny chefredaktör för Elinstallatören

Henrik Nygård, 36 år, är ny chefredaktör och ansvarig utgivare för Elinstallatören.

— Det känns oerhört inspirerande och utmanande att få tillträda som chefredaktör för Elinstallatören, säger han.

Henrik Nygård har en gedigen bakgrund med närmare ett decennium inom nyhetsjournalistik bakom sig på bland annat Dagens Nyheter, TT och Metro. De senaste fem åren har han jobbat på Ericssons informationsavdelning i Kista. Tidigare chefredaktören Anders Runvall övergår till annan verksamhet inom EIO.



Bluffmakare tjänar pengar på att skydda domännamn

Se upp för nätskojare! Allt fler företag har på senare tid blivit erbjudna att skydda domännamn på internet mot betalning. Men branschorganisationen Svensk Handel varnar för oetiska affärsmetoder och har nyligen placerat två bolag som sysslar med domänregistreringar på sin varningslista.

Det hela börjar med att ett företag som registrerar domännamn, www-adresser på internet, kontaktar dig och erbjuder sig att skydda domännamn mot betalning eftersom ett annat företag visat intresse. Oftast handlar det om ett eller flera domännamn som är väldigt lika ditt eget, fast som kanske har en annan ändelse som .net, .com eller .org. Vem det är som vill ha domännamnet går emellertid inte att få reda på av sekretesskäl. Priset för det erbjudna skyddet brukar ligga på cirka 2 000 kronor per domännamn.

— Hundratals oroliga företag från alla möjliga olika branscher har hört av sig till oss, säger Dick Malmund, säkerhetsansvarig på Svensk Handel. Problemet har vuxit de senaste åren, och nu finns det 7-8 olika skojare som försöker lura företag att skydda domännamn i onödan. Det är inte ovanligt att slutnotan uppgår till 14 000 kronor.

För den som vill skydda ett specifikt domännamn finns ett antal seriösa operatörer som utför tjänsten för 200–300 kronor.

Men hur ska man kunna veta vem som är seriös?

— Självklart kan det vara svårt att veta om det är en bluff eller inte. Det gäller att tänka logiskt och att inte förhastna sig. Fråga dig själv om det du fått höra låter troligt och om priset är rimligt. Om du är det minsta osäker så tacka nej, säger Dick Malmund.

EIO-MEDLEM DRABBAD AV NÄTSKOJARE

En av dem som blivit kontaktade av domänregistreringsföretag på senaste tiden är EIO-medlemmen Ovve Andersson som äger företaget Elprofil i Stockholm. Han blev erbjuden att skydda domänen elprofil.com. Med en tilläggstjänst skulle det kosta 900 kronor om året – tre gånger så mycket som Ovve betalar för elprofil.se.

— När jag kom tillbaka från semestern fick jag ett fax från ett domänregistreringsföretag med erbjudande om att skydda domänen elprofil.com. Av faxet framgick att någon annan anmält intresse för domänen och att det var mycket bråttom att bestämma sig.



— Det kändes mystiskt när det inte gick att få tag i någon, och på deras hemsida stod det att deras policy är att inte lämna ut sådana uppgifter, berättar Ovve Andersson på Elprofil.

Foto: Roger Vikström

Ovve undrade förstås vem som var intresserad av domänen och försökte därför ringa upp domänregistreringsföretaget. Men han fick aldrig något svar; i stället blev han hänvisad till företagets hemsida.

— Det kändes mystiskt när det inte gick att få tag i någon, och på deras hemsida stod det att deras policy är att inte lämna ut sådana uppgifter. Jag vet att det finns ett företag i Örebro som heter Elprofilen så jag tänkte att det kanske var de som ville ha domänen. Men när jag kontaktade dem visade det sig att de inte hade sökt domänen.

På domänregistreringsföretagets hemsida kunde Ovve se hur många olika domäner det finns och han räknade snabbt ut att det skulle kosta honom stora summor att skydda allihop. Till slut bestämde han sig för att tacka nej till erbjudandet. Med facit i hand tycker Ovve att det finns flera varningssignaler som man kan hålla utkik efter.

— När det varken gick att få tag på någon hos domänregistreringsföretaget, eller att få reda på vem som var intresserad av domä-

nen, blev jag misstänksam, säger han. Dessutom reagerade jag på det höga priset. Jag tycker att det här är ett väldigt konstigt försäljningssätt som påminner lite om de katalogskojare som försöker sälja annonser.

UTLAGDA PÅ VARNINGSLISTAN

Två av ”skojarna”, Domänregistreringar Europa och EuropaWeb, är nu utlagda på Svensk Handels hemsida på en varningslista med företag som använder sig av oseriösa marknadsföringsåtgärder. Här kan du också få många andra goda råd, till exempel hur du ska agera om du får en bluffaktura.

— Man hamnar inte på vår varningslista av en slump, eftersom vi alltid gör noggranna undersökningar innan vi fattar ett beslut, säger Dick Malmund. De här företagen rör sig i gråzonen. De vet precis hur långt de kan gå och är därför svåra att komma åt med rättsliga medel.

Vill du veta mer besök
Svensk Handels hemsida:
www.svenskhandel.se

Vill du skriva i EIO-Aktuellt?

Mejla eller ring till mig om du vill bli EIO-Aktuellts nästa krönikör. För visst har väl också du något som du vill dela med dig av till kollegerna i elteknikbranschen? Eller har du tips på någon krönikör som du tror skulle vara intresserad av att formulera sina tankar i skrift? Jag vet att det finns åtskilliga fascinerande synpunkter bland EIO:s 2 600 medlemsföretag. Nu ser jag med intresse fram emot nya fängslande skrivelser.

För ytterligare information:
Peter Olofsson, 08-762 75 71
peter.olofsson@eio.se

Bevisbördan vid tvist om pris

En fråga som inte så sällan dyker upp i tvister mellan en beställare och en entreprenör är frågan om vilket pris som ska gälla för det utförda arbetet.

Ofta saknas skriftligt avtal om vad parterna överenskommit och parterna är efter arbetets utförande oense om vilket belopp beställaren ska betala. Det kan till exempel vara så att entreprenören anser att man har överenskommit om att arbetet har skett på löpande räkning medan beställaren anser att man har avtalat om fast pris eller löpande räkning med takpris. Frågan är då vem som ska bevisa vad; entreprenören att löpande räkning gäller eller beställaren att fast pris eller takpris gäller?

Såsom har redogjorts för i EIO medlemsnytt nr 9, september 2001, ändrade Högsta domstolen (HD) genom en dom år 2001 (NJA 2001 s. 177) en sedan gammalt gällande regel som innebar att en entreprenör som påstod att inget fast pris hade avtalats var tvungen att bevisa att så var fallet, i annat fall gällde det fasta pris som beställaren påstod. HD fastslog att istället skulle gälla att den part som påstår att fast pris har avtalats ska bevisa detta.

2001 års dom gällde förhållandet mellan en totalentreprenör och en underentreprenör, d.v.s. två näringsidkare, och gav inte direkt svar på frågan på vad som ska gälla i motsvarande situation mellan en näringsidkare och en konsument. I en dom meddelad den 1 april 2005 (NJA 2005 s. 205) har HD prövat frågan.

I målet hade ett par makar muntligen träffat avtal om reparationsarbeten på deras villafastighet med en entreprenör. Makarna påstod att parterna hade träffat avtal om att ett takpris skulle gälla för entreprenaden, vilket hade höjts allteftersom ytterligare arbeten tillkommit.

HD-DOM OM BEVISBÖRDA

Entreprenören påstod att någon sådan överenskommelse inte hade träffats och gjorde gällande att arbetet skulle utföras på löpande räk-



ning utan takpris. HD ansåg att även då det gäller förhållanden mellan en näringsidkare och en konsument så ska den part som påstår att avtal om fast pris eller ett takpris har träffats ha bevisbördan för detta och beslöt att makarna skulle bevisa att takpris hade avtalats.

De två domarna innebär att, oavsett om det gäller förhållandet mellan två näringsidkare, mellan två konsumenter eller mellan en näringsidkare och en konsument,

den part som påstår att ett avtal om pris som avviker från vad som annars gäller enligt olika lagregler har bevisbördan för att ett sådant avtal har träffats. Kan beställaren inte bevisa att fast pris eller takpris har avtalats så ska beställaren därför betala skäligt pris, vilket kan innebära ersättning efter vad som följer av principerna för löpande räkning.

Det kan dock finnas tvingande regler i olika lagar som gör att annat ska gälla, till exempel vid småhusentreprenad.

STOR FÖRDEL MED SKRIFTLIGA AVTAL

Även i övrigt är det, trots att de två domarna från HD medför vissa bevislättnader för entreprenörer, en stor fördel för entreprenören om skriftliga avtal används, inte minst därför att man på så sätt lättare undviker att hamna i en situation där det inte går att på ett enkelt sätt avgöra vad man har avtalat. Det tar lång tid om man ska vända sig till domstol för att få sina pengar och kan i vissa fall vara osäkert hur en sådan rättegång kommer att sluta. Vissa blanketter m.m. som kan användas då avtal ska ingås kan erhållas från EIO:s förlagsservice.

För ytterligare information
Lars Engell, 08-762 75 73
lars.engell@eio.se

Nya jobbmöjligheter när byggnader ska energideklarerar

Utredningen om byggnaders energiprestanda är klar med sitt slutbetänkande "Energideklarationer – metoder, utformning, register och expertkompetens" (SOU 2005:67). Utredningens förslag innebär att fastighetsägare blir skyldiga att med hjälp av en energiexpert upprätta en energideklaration. Det är troligt att efterfrågan på energieffektiviserande åtgärder kommer att öka när den nya lagen träder i kraft.

Nu pågår ett remissarbete kring slutbetänkandets förslag om olika tekniska frågor. Samtidigt förbereder regeringen en proposition för riksdagen under hösten på grundval av ett tidigare betänkande med förslag till lagstiftning. Målet är att en lag om energideklaration ska träda i kraft den 1 januari 2006. Syftet med lagen är att främja effektiv användning av energi i byggnader. Lagförslaget innebär i korthet att fastighetsägare blir skyldiga att med hjälp av en energiexpert upprätta en energideklaration:

- när en byggnad ska uppföras
- innan en byggnad säljs

- innan en bostad/lokal ska hyras ut eller en bostadsrätt ska överlåtas.

Dessutom ska alla byggnader större än 1 000 kvadratmeter med offentlig verksamhet förses med energideklarationer. Och det är fastighetsägarna som får stå för kostnaderna.

— Jag är helt säker på att fastighetsägare kommer att använda energideklarationen som ett konkurrensmedel, och därmed kommer efterfrågan på energieffektiviserande åtgärder sannolikt att öka, säger Bengt Nyman som har varit särskild utredare. Det kan

till exempel gälla åtgärder av fönster, isolering, installationer och styr och regler. Det är också möjligt att staten kommer stimulera den här typen av insatser, exempelvis genom skatteavdrag.

Utredningen förordar att de företag som vill upprätta energideklarationer ska ackrediteras av SWEDAC, Styrelsen för ackreditering och teknisk kontroll. Vidare så ska personer, anställda vid ackrediterade företag, genomgå en certifiering där grundläggande utbildning, yrkeserfarenhet och teknisk kompetens bedöms och prövas. Boverket föreslås utfärda föreskrifter om vilka krav certifieringen ska innehålla.

— Vi kan tyvärr inte säga någonting om certifiering av energiexperter eller kommentera några andra frågor omkring förslaget. Det vore att föregå regeringens kommande beslut i frågan. Däremot lämnar vi, precis som många andra myndigheter, ett



— Vi kan tyvärr inte säga någonting om certifiering av energiexperter i dagsläget, men vi lämnar ett remissvar på förslaget i höst, säger Ines Uusmann, generaldirektör för Boverket.

remissvar på förslaget senare i höst, säger Boverkets generaldirektör Ines Uusmann.

För mer info kontakta:
Energimyndigheten, www.stem.se eller
Boverket, www.boverket.se

Carl Leijon (t h)

Ålder: 30 år.
 Befattning: IT-driftansvarig.
 — Det roligaste med mitt arbete är att mina arbetsuppgifter är väldigt varierande, allt från att sitta med budget till att skruva med servrar.
 Bor: Solna.
 Familj: Sambo.
 Fritidsintressen: MC/motocross och musik, spelar elbas och keyboard.

Jens Chef (t v)

Ålder: 34 år.
 Befattning: Systemutvecklingsansvarig.
 — Det bästa med mitt arbete är att jag har stor frihet och får vara kreativ i att skapa och integrera system.
 Bor: Tumba.
 Familj: Fru.
 Fritidsintressen: MC, bangolf, hus och trädgård.



Foto: Leo Holmgren-Recht

EIO:s IT-avdelning skapar medlemsnytta

Ett starkt internt IT-stöd är nödvändigt för att EIO ska kunna serva sina medlemmar på bästa sätt. Det menar Carl Leijon och Jens Chef på EIO:s IT-avdelning. Och även om de själva sällan har direktkontakt med medlemmarna, arbetar de dagligen med projekt som mynnar ut i ökad medlemsnytta.

För att kunna vara flexibla och serva sina medlemmar har EIO valt att satsa mycket på sin interna IT-miljö.

— Med tanke på vår storlek är IT-stödet väldigt starkt, och det tror jag att det måste vara eftersom vi är en medlemsorganisation, säger Carl Leijon, IT-driftansvarig på EIO. Vi har många elektroniska tjänster och produkter och medlemmarna har rätt att kräva att vår hemsida alltid fungerar.

Tack vare effektiva interna arbetsverktyg får EIO:s medarbetare mer tid över till att serva medlemmarna. Det handlar till exempel om system för projekt- och dokumenthantering, olika typer av produkt- och medlemshantering och andra administrativa system.

ANVÄND HEMSIDAN

Den del av EIO:s IT-miljö som medlemmarna möter direkt är framför allt hemsidan www.eio.se. EIO var tidigt ute med att ha en egen hemsida. Den första versionen introducerades redan 1996. Den nuvarande hemsidan skapades för tre år sedan och består egentligen av tre olika sidor. En för allmänheten och presumtiva medlemmar, en för befintliga medlemmar och en för elkonsulter.

— En total uppdatering av hemsidan är på gång. Jag har pratat med flera medlemsföretag och tjänstemän inom EIO angående deras åsikter om hemsidan och vad vi kan förbättra. Det kommer också att finnas en redaktör som ansvarar för att hålla sidan uppdaterad, säger Peter Olofsson, informationsansvarig på EIO.

— Bland annat undersöker vi hur vi kan göra hemsidan bättre för allmänheten och presumtiva medlemmar. Privatpersoner ska enkelt kunna hitta sin närmaste elinstallatör och läsa om vad de har att erbjuda. Förhoppningsvis ska detta leda till merförsäljning för våra medlemmar, säger Jens Chef.

För EIO:s medlemmar är hemsidan både ett arbetsverktyg och en informationskanal. Den är ett forum för att hålla sig à jour med vad som händer i branschen och få goda råd från EIO. Här finns information om arbetsgivarfrågor och aktuella avtal. Det går också att köpa produkter och tjänster i webbshoppen. Snart lanseras ELIT 2005 som är ett elektroniskt uppslagsverk om starkström. För att få tillgång till en del specifikt material på hemsidan krävs ett särskilt abonnemang.

— Jag var med och byggde upp hemsidan för fem år sedan, berättar Jens Chef. Just nu genomförs kraftiga förbättringar av sökfunktionen. Ambitionen är att den ska vara enkel, tydlig och snabb och ett fullvärdigt alternativ till menyerna.

BÄTTRE SERVICE

Att marknadsföra sig på internet blir allt viktigare, och både Jens och Carl uppmanar EIO:s medlemmar att ta tillvara dessa möjligheter.

— Det är en tuff bransch och man ska inte underskatta vikten av att synas på internet. Men många av våra medlemmar är små företag som inte har resurser för att göra en egen hemsida, säger Jens Chef.

Några som har ett stort behov av ett starkt IT-stöd är EIO:s företagsrådgivare som finns utplacerade på distriktkontor runt om i landet. De tillbringar mycket av sin tid på resande fot och hos medlemmarna.

— Jag har själv suttit och arbetat på ett internetkafé i Kuala Lumpur, säger Carl Leijon. När en företagsrådgivare är ute hos en kund och behöver ett dokument, ska han kunna komma åt det på två minuter. Det håller inte att vi lägger det på brevlådan så att han får det dagen efter.

För ytterligare information
 Jens Chef 08-762 74 90
jens.chef@eio.se
 Carl Leijon 08-762 75 60
carl.leijon@eio.se

Goda råd från Jens och Carl

- * Kontakta support@eio.se om du har frågor angående funktioner på hemsidan eller upplever tekniska problem.
- * Har du synpunkter på, eller frågor om, hemsidans innehåll så kontakta respektive person som står som ansvarig längst ner på varje sida.
- * Skaffa en egen hemsida för att ge information till kunder som använder internet för att hitta en elinstallatör.
- * Använd dig gärna av EIO:s logotyp. Det är en kvalitetsstämpel som skapar igenkänning.
- * Uppdatera dina företagsuppgifter kontinuerligt, till exempel e-postadresser och kontaktpersoner, för att inte gå miste om viktiga utskick från EIO.
- * Ta chansen och gör en utförlig presentation av ditt företag på EIO:s hemsida. Det kan skapa merförsäljning.
- * Läs igenom användartipsen som finns på hemsidan.
- * Spara ditt lösenord på hemsidan så skickar vi automatiskt ett mejl om du skulle glömma bort det.

Hur beroende är ditt företag av en fungerande IT-miljö?

Putte Odin, Odins Elektriska AB, Smålandsstenar. Företaget har 9 anställda.

— Hela vår verksamhet kretsar kring ett artikelregister som ligger i datorn. Utan det fungerar varken orderregistrering eller fakturering och då blir vi inte långvariga i branschen. Det skulle krävas många personer för att utföra arbetet som datorerna sköter i dag. Vi försöker lägga in mer och mer på datorn och uppdaterar programvarorna kontinuerligt.

— Vi skaffade en egen hemsida redan 1994. Anledningen var främst att få tillgång till mejladresser med vårt företagsnamn men vi har också lagt ut information om oss; kontaktuppgifter och öppettider. Jag använder mig sällan av EIO:s hemsida men det har väl hänt att jag hämtat prisinformation eller beställt publikationer någon gång. Det är inte helt lätt att hitta vad man söker men såg en hemsida som är lätt att hitta på. Jag har i alla fall inte sett någon än.



Ulrika Paulin, Emil Lundgren AB, Göteborg. Företaget har 424 anställda.

— Vi är väldigt beroende och alla våra tjänstemän använder datorn dagligen. Vi har ett levande intranät med våra affärsenheters sidor och övrig

information såsom nyheter, registreringsbevis, försäkringar, bolagsordningar, organisationsplaner med mera. Vi använder också en programvara för att de som har behov av att arbeta i interna system utanför företagets väggar ska kunna göra det. Det handlar om dem som arbetar mycket hemifrån eller ofta är på resande fot, till exempel projektledare och arbetsledare.

— Sedan har vi ju kontakten med omvärlden. Vår hemsida är vårt ansikte utåt, den berättar vilka vi är och vad vi kan erbjuda. Det är väldigt viktigt att hålla den uppdaterad, vi lanserade en ny version efter sommaren och har fått många positiva reaktioner. En stor del av kommunikationen med våra kunder och leverantörer sker i dag via mejl. EIO:s hemsida är lite plottrig och ibland är det svårt att hitta, det märkte vi till exempel i våras då vi letade efter konfliktcirkulär. Jag använder den sällan personligen men många andra medarbetare gör det.

Hans Hallin, Närkes Elektriska AB, Örebro. Företaget har 175 anställda.

— IT och data är strategiska verktyg som påverkar i princip alla våra arbetsmoment, till exempel orderregistrering, fakturering och planering. Genom elektronisk kommunikation slipper våra kunder och leverantörer onödigt pappersarbete och vi kan förhoppningsvis minska de administrativa kostnaderna i alla led. Jag tror att pappersfakturorna snart

försvinner för gott. Vi måste hänga med i den här utvecklingen annars får vi det inte lätt i framtiden.

— Vi har en egen hemsida för att informera och marknadsföra oss mot våra kunder. Den är ett viktigt verktyg för att kommunicera med alla våra intressenter; kunder, leverantörer, anställda, aktieägare och samhället i stort. Jag är inne på EIO:s hemsida cirka tre gånger i veckan och tycker att den kan förbättras på ett antal punkter. Den får gärna bli mer användarvänlig, till exempel genom en bättre sökfunktion. Jag efterlyser också snabbare nyheter och bättre checklistor för exempelvis anställningar, uppsägningar med mera.

Christer Carlsson, Nättraby Elinstallation HB, Nättraby. Företaget har 4 anställda.

— Jag känner mig inte särskilt beroende eftersom vi bara använder datorn till fakturering och i viss mån till mejlkontakt med kunderna. En egen hemsida är inte aktuellt i dagsläget. Vi har fullt upp med annat och jag upplever ingen efterfrågan, varken från kunder eller från leverantörer. För mig känns det viktigare att behålla en hög personlig service. Datorn har i alla fall inte skapat "det papperslösa kontoret" utan det är snarare mer papper nu än tidigare.

— Jag tycker att det är bra att EIO har en hemsida för dem som vill



använda den. Självt har jag inte tittat på den än utan läser de utskick som kommer istället. Där får jag den mesta information jag behöver och resten skaffar jag via telefon eller personliga kontakter. Jag är inte direkt någon datormänniska och använder den inte alls privat.

Torbjörn Gustafsson, Åkersberga Elektriska AB, Åkersberga. Företaget har 9 anställda.



— Hela vårt arbete kretsar kring det här i dag, allt från att hämta information på nätet till att skicka och ta emot order och fakturor. Och det har bara blivit mer de senaste åren. Framförallt när det gäller att inhämta information som ritningar från konsulter eller fakta om olika material, sådant som skickades med post förr. Jag märker att våra kunder och leverantörer ofta vill sköta kommunikationen elektroniskt.

— Vi har registrerat en domän med mejladresser men har inte skapat någon hemsida ännu. Det beror på att vi inte kommer hinna uppdatera den ordentligt och då riskerar den att få motsatt effekt. Eftersom vi är medlem i Elkedjan så finns det dessutom information om oss på deras hemsida. EIO:s hemsida är en bra kanal för att snabbt nå ut med information till medlemmarna vilket är viktigt till exempel vid konflikter. Jag använder den inte så mycket, kanske ett par gånger per år för att köpa blanketter eller titta på prislistor. Det är lite svårt att hitta men jag har kunnat få hjälp av EIO:s support.

Nya utgåvor av standarder:

SS 455 12 01:

Dokumentation av teletekniska anläggningar

Standarden SS 455 12 01 Utgåva 6 2005 har nu blivit 100 sidor och omfattar en översikt avseende uppbyggnaden av beteckningar för användning i dokumentation och på utrustningar för tele- och datanät. Standarden visar också exempel på utformningen av dokumentation för dessa system och deras användning.

Utgåva 6 skiljer sig från utgåva 5 bl.a. genom att standarden utökats för att även omfatta nät utanför byggnad. Vidare baseras standarden på referensbeteckningssystemet enligt SS-EN 61346.

Följande tidigare fastställda svenska standarder gäller inte fr.o.m. 2006-04-01:

SEN 55 12 15, utgåva 2, 1976
SEN 55 12 16, utgåva 2, 1976
SEN 55 12 17, utgåva 2, 1976
SEN 55 12 18, utgåva 2, 1976
SEN 55 12 19, utgåva 1, 1976
SEN 55 12 20, utgåva 1, 1976
SEN 55 12 21, utgåva 1, 1976
SEN 55 12 22, utgåva 1, 1976
SEN 55 12 23, utgåva 1, 1976
SEN 55 12 24, utgåva 1, 1976
SS 455 12 00, utgåva 5, 1992

SS 455 12 01, utgåva 5, 1992
SS 455 12 02, utgåva 5, 1992
SS 455 12 03, utgåva 1, 1992
SS 455 12 30, utgåva 2, 1992
SS 455 12 32, utgåva 2, 1992
SS 455 12 33, utgåva 2, 1992
SS 455 12 34, utgåva 1, 1992
SS 455 12 35, utgåva 2, 1992
SS 455 12 36, utgåva 2, 1992
SS 455 12 38, utgåva 2, 1992

SS 436 46 61:

Kontroll före idrifttagning

Den tidigare utgåvan SS 436 46 61, Utgåva 1, 1999, gäller inte fr.o.m. 2005-09-26. Att man ska kontrollera en elinstallation innan man släpper på spänning tror jag att de allra flesta nu känner till. Svensk standard för detta är sedan 1999 Kapitel 61 i Del 6 inom IEC och CENELEC.

Nu har det kommit en ny utgåva av denna standard SS 436 46 61, Utgåva 2:2005 Elinstallationer i byggnader – Del 6-61: Kontroll före idrifttagning.

Denna svenska standard består av en översättning av internationell standard, utarbetad inom International Electrotechnical Commission, IEC och av en översättning av CENELEC common modifications (gemensamma ändringar).

—>BESTÄLLNING

Standarden SS 455 12 01 Utgåva 6 2005. Art nr: 05 1754. Pris 898 kr. Ej medlem 1 033 kr.

De nya utgåvorna kan beställas från www.eio.se, webbshopen eller e-post: order@eio.se, telefax 026-24 90 10, per post till EIO: s Förlagsservice, 811 88 Sandviken eller telefon 026-24 90 28.

Alla priser är exkl. moms och frakt som tillkommer.



↓BESTÄLLNING

Standarden SS 436 46 61 Utgåva 2:2005 Art nr: 05 1746. Pris 342 kr. Ej medlem 394 kr.

För ytterligare information
Tord Martinsen 08-762 74 71, tord.martinsen@eio.se

KOM IHÅG 2005

För datum för skattedeklarationer och inbetalning av skatter och moms hänvisar vi till Skatteverkets hemsida www.skatteverket.se
Klicka på "Sökord A-Ö" och därefter "S" Skattekalender allmänna datum.



Trängselskatt i Stockholm

från 3 januari 2006
(försök t o m 31 juli 2006)

Alla ägare till svenskregistrerade fordon som vardagar kl. 06.30 – 18.29 passerar en betalstation på väg in eller ut ur Stockholms innerstad är skyldig att betala trängselskatt.

Beloppet är 10, 15 eller 20 kr per passage beroende på tidpunkt. Maxbeloppet är 60 kr/dygn och fordon.

Betalning kan ske via en transponder*) med koppling till ett autogiro eller kontant betalning inom fem dagar på Pressbyråns och 7-Elevens försäljningsställen runt om i landet.

Skatteregler:

TRÄNGSELSKATT VID RESA MED EGEN BIL I TJÄNSTEN:

Om arbetsgivaren betalar den anställdes utlägg för trängselskatt i samband med tjänsteresa med egen bil behandlas ersättningen som lön, vilket innebär att sociala avgifter ska betalas av arbetsgivaren och den anställda betalar preliminärskatt.



TRÄNGSELSKATT VID RESOR MED FÖRMÅNSBIL

Om arbetsgivaren betalar trängselskatten blir det inte någon skattepliktig förmån utöver bilförmånen eftersom det är ägaren av bilen som är skyldig att betala trängselskatt – inte föraren.

*) Vägverket tillhandahåller transponder till varje fordon och skickas till adress enligt vägtrafikregistret.

Ytterligare information lämnas av Skatteverket 0771-567 567 eller Vägverket 0771-29 29 29

Förhöjt skatteavdrag

En anställd har begärt att arbetsgivaren ska göra ett förhöjt skatteavdrag varje månad under resten av året. Måste arbetsgivaren det?

Svar: Ja. Den anställda kan – utan särskilt beslut från Skatteverket – begära att arbetsgivaren gör ett högre skatteavdrag än enligt skattetabellen.

För ytterligare information: Lars G Andersson, 08-762 75 69, lars.g.andersson@eio.se

EIO höjer inträdesavgiften

Vid EIO:s årsmöte den 28 april 2005 i Göteborg beslutades, på förslag av styrelsen, att inträdesavgiften ska vara 2 000 kr fr o m 1 juli 2005.

Det är engångsavgift och avser tillskott till EIO:s konfliktfond och är därmed i sin helhet avdragsgill.

För ytterligare information
Lena Widman, 08-762 75 74, lena.widman@eio.se

AKTUELLA SIFFROR

2146
375

PRISBASBELOPP 2005 (39 700 kr år 2006) 39 400 kr
(används för att beräkna taket för sjukpenning, delpension och bilförmån)

FÖRHÖJT PRISBASBELOPP 2005 (40 300 kr år 2006) 40 300 kr
(används för beräkning av pensionsgrundande inkomst och pensionspoäng)

HELT DYGNSTRAKTAMENTE 2005 (200 kr år 2006) 200 kr

HALVT DYGNSTRAKTAMENTE 2005 (100 kr år 2006) 100 kr

REFERENSRÄNTA 1 JULI – 31 DECEMBER 2005 1,5 %
Referensräntan plus 8 % är nivån för dröjsmålsränta enligt räntelagen (om avtal saknas 9,5 %)

STATSLÅNERÄNTA 30 NOVEMBER 2004 3,95 %

STATSLÅNERÄNTA 6 OKTOBER 2005 2,91 %

KONSUMENTPRISINDEX SEP 2005 281,9 %

KONSUMENTPRISINDEX SEP 2004 280,2 %

FÖRÄNDRING KPI (SEP 2004–SEP 2005) +0,6 %

ARBETSGIVARAVGIFTER 2005 32,46 %

EGENFÖRETAGARAVGIFTER 2005 30,89 %
(0 karensdag)

AFA-AVGIFTER ARBETARE 2005 5,91 %
(inkl pensionsavgift 3,75 %)

SÄRSKILT EL-TILLÄGG exkl. moms 2005 0,63 %

SÄRSKILD LÖNESKATT på pensionskostnader 24,26 %
(Anställd född 1938 eller 1939 betalar 26,37 %)

Datum för möten, seminarier och mässor

2/11	Branschutskottet	10–11/11	Distriktsordförande-konferens
8/11	Arbetsgivar dagarna, Sundsvall	16–17/11	ETB-mässan i Sollentuna
8/11	Teledagarna i Malmö	29/11	Teleutskottet
9/11	Teledagarna i Göteborg	6/12	EIO:s styrelsemöte
10/11	Teledagarna i Stockholm		
10/11	Små- och egenföretagarberedningen		

Hyr aldrig in elektriker från bemanningsföretag!

Elinstallationsarbete får endast utföras av elinstallatör eller av yrkesman som är anställda i samma företag. Det är alltså inte förenligt med Elsäkerhetsverkets behörighetsföreskrifter att anlita personal från bemanningsföretag för behörighetskrävande arbeten. Den som gör det bryter mot behörighetsföreskrifterna.

Vissa undantag från denna regel finns i Behörighetsföreskrifternas 6 § (ELSÄK-FS 1996:2). Bland annat får elinstallationsföretag tillfälligt eller för visst projekt anlita yrkesman från annat elinstallationsföretag. Med elinstallationsfö-

tag avser Elsäkerhetsverket företag som bedriver verksamhet med elinstallationsarbete. Således är 6 § i ELSÄK-FS 1996:2 inte tillämplig för att hyra in personal från ett bemanningsföretag när det gäller elinstallationsarbeten.

Föreskrifterna finns att läsa på Elsäkerhetsverkets hemsida: www.elsakerhetsverket.se

Andra arbetsmarknadsregler, lagar och avtal måste också beaktas. Frågor om dessa besvaras av din lokala företagsrådgivare.

För ytterligare information
Tord Martinsen 08-762 74 71, tord.martinsen@eio.se

Välkommen till EIO!

Nya medlemmar i september 2005

EIO StockholmTrosa Teleteknik AB,
Stockholm**EIO Göteborg**Elektro Teknik Brand Högsbo
AB, Västra Frölunda**EIO Skåne**NDB Elektro- und Kommunika-
tionstechnik GmbH, Pampow,
Tyskland

NOCAB Solutions AB, Malmö

EIO Övre Norrland

Anttis All-tjänst, Pajala

Kjell Sävhed, Elektro Teknik Brand
Högsbo AB, Västra Frölunda.
Företaget har 8 anställda.

— Moderbolaget (Elektro Teknik) har varit
med i EIO i 15 år. Jag tycker att det är
viktigt att tillhöra en arbetsgivarorganisation
för att få hjälp när det gäller förhandlingar,
försäkringar och olika branschfrågor. Den
första januari 2005 startade vi upp det här
företaget som är nischat mot brand, gassläckning och säkerhet
och då kändes det väldigt naturligt att gå med i EIO.

— Det händer oerhört mycket på arbetsmarknaden just nu
med alla EU-anpassningar och den ökade konkurrensen från
utländska företag. Vi står också inför en generationsväxling som
vi måste förbereda oss för. Vi är en grupp EIO-medlemmar som
träffas ibland och diskuterar sådana här branschfrågor.



Mötesplatsen för elteknikbranschen

easyFairs EI, Tele & Belysningsmässan Sollentuna 16–17 november

Detta är en professionell mötesplats för dig som vill hänga med i bran-
schens snabba utveckling. Det blir två dagar med tydligt fokus på ökad
säkerhet, energibesparing, komfort, design och kundanpassade lösningar.

learnShops om Elsäkerhet

17 november kl. 11.00

Elsäkerhet – Nya regler från Elsäkerhetsmyndigheten – hur påverkar
det mitt praktiska arbete?

Föreskrift – Standard. God elsäkerhetsteknisk praxis – innebär det att
man kan göra som man alltid gjort?

Föreläsare: Tord Martinsen, e-post: tord.martinsen@eio.se

Teknisk Chef – Elsäkerhetsansvarig inom EIO.

För anmälan till learnShops och mer information gå in på:
www.easyfairs.com/etstockholm

EIO inbjuder till frukostmöte om företagsekonomi

den 17 november kl. 08.30.

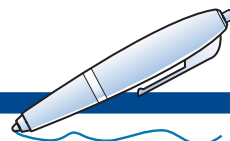
Föredrag om färsk konjunkturrapport för hösten 2005, bransch-
statistik 2004, nordisk ekonomi, kontanthandeln i hushållen.

OBS! Frukostseminariet är endast för EIO:s medlemmar.

Föreläsare: Lars G Andersson, EIO:s ekonomiexpert med mångårig
företagsekonomisk erfarenhet.

Anmälan: Sänd din anmälan senast den 10/11 med e-post till:
lars.g.andersson@eio.se

KRÖNIKAN



Smartare hus ger större marknad för elinstallatörer

För något decennium sedan talades det mycket om "smarta hus" – sedan
kom IT-kraschen och begreppet föll i glömska. Nu är det istället IT-
kraschen som så smått börjar falla i glömska, medan smarta hus sakta
men säkert är på väg att bli en realitet. Till och med en självklarhet.

Och det var inte så värst många år sedan koncernchefen för den
stora datortillverkaren Digital sa att det aldrig kommer att finnas
ett skäl för någon att ha en dator i hemmet. Sedan har det hänt en
hel del, mildt uttryckt, och både kontorsfastigheter, industrifastig-
heter och bostäder får ett allt intelligentare inkråm.

Det blir allt fler svagströmssystem och instal-
lationer som behövs i en fastighet. Det handlar
om larm, naturligtvis, men också om inpass-
ringssystem och intelligent övervakning. Idag är
sådana i princip förbehållna kontor och industri-
lokaler, men det är en tidsfråga innan de gör entré
i bostäderna (vi har redan sett den utvecklingen
i USA). Exempelvis finns det elektriska dörrlås
avsedda för bostäder av en mängd olika sorter,
bland annat sådana som bygger på RFID-nyck-
lar (sådana som bilar har) och sådana som bygger
på fingeravtryck eller annan biometri. I flerbo-
stadsområden utomlands börjar det nu också förekomma kompletta
accesssystem, kopplade till en databas.

Det intressantaste för EIO-medlemmar är naturligtvis att här
uppstår massor av nya affärsmöjligheter, som prospektering, och
olika former av mer eller mindre avancerade installationsarbeten!

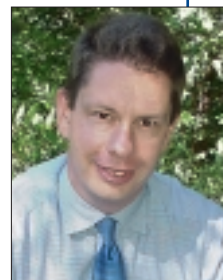
Trådlösa nätverk för datorer (WLAN) blir allt vanligare på
kontor. De må vara trådlösa för användarna, men det hela bygger
på ett helt nätverk av accesspunkter och antenner utspridda i loka-
lerna. Även här krävs det alltså intelligenta installationer, och i de
enklaste fallen ren kabeldragning. Samma sak gäller för installation
av sensorer och annan utrustning för exempelvis klimatsstyrning.

I bostäder finns det traditionellt såväl teledragningar och TV-
antenn (alternativt anslutning för kabel-TV). Här finns också en
potential till utökning, när så kallade home entertainmentsystem
slutligen slår igenom. Det handlar om att koppla samman all hem-
elektronik – TV, stereo och dator – och sedan kunna skicka valfritt
ljud och valfri bild till vilket rum, och vilken del som helst i bosta-
den. Här börjar det också finnas behov av support för att få igång
de alltmer komplicerade grejerna!

En affärsmässigt mycket intressant fråga, som vi alla måste
tänka igenom, är vilka slags företag, alltså vilken bransch, som
kapar åt sig den utökade marknaden och de kommande helt nya
marknadssegmenten. Hittills har vi sett tendenser till att helt nya
specialföretag dyker upp, vilket är olyckligt ur EIO:s och elinstal-
latörernas utgångspunkt. Inte nog med att de nya installationerna
representerar en ny och kraftigt växande marknad framöver – det
är förmodligen också en marknad med klart större marginaler än
tidigare. Alltså borde det vara högprioriterat att kompetensutveckla,
och lära sig att förstå de nya möjligheter och marknadssegment
som ges, och ta sig an svagströmsinstallationer, och ge dem den
uppmärksamhet de förtjänar.

Detta kommer du och ditt företag att tjäna på!

Pär Ström, civilingenjör och författare
par@atomer.se



Pär Ström